



III ZAPYTANIE OFERTOWE

dotyczy projektu:

*„WDROŻENIE INTERNETOWEGO SYSTEMU B2B DLA TLC RENTAL
INTEGRUJĄCEGO ZARZĄDZANIE SYSTEMAMI LOGISTYCZNYMI W
ZAKRESIE ZAMÓWIENÍ, DOSTAW I KONTROLINGU”*

Zamawiający:

TLC Rental Sp. z o.o.

Aleja Krakowska 19

Raszyn 05-090

Okres realizacji projektu:

01.07.2014 – 30.04.2015

**PROJEKT WSPÓLFINANSOWANY PRZEZ UNIĘ EUROPEJSKĄ
Z EUROPEJSKIEGO FUNDUSZU ROZWOJU REGIONALNEGO**



I. Zamawiający:

TLC Rental Sp. z o.o.
Aleja Krakowska 19
Raszyn 05-090

II. Okres realizacji zamówienia:

Okres realizacji etapów projektu

(Etap I) Okres realizacji: od 01-07-2014 do 30-09-2014

(Etap II) Okres realizacji: od 01-10-2014 do 31-01-2015

(Etap III) Okres realizacji: od 01-02-2015 do 30-04-2015

III. Termin składania ofert:

5 wrzesień – 12 wrzesień 2014 do godz. 16:00

Oferty dostarczone po terminie nie będą rozpatrywane. Wyniki i wybór najkorzystniejszej oferty zostanie ogłoszony **15 września 2014** o godz. 16.00 w siedzibie TLC Rental Sp. z o.o. Aleja Krakowska 19 Raszyn 05-090

Po ogłoszeniu wyboru najkorzystniejszej oferty informacja zostanie wysłana na adresy korespondencyjne firm przystępujących do konkursu.

IV. Miejsce i sposób składania ofert:

Podpisaną ofertę należy dostarczyć za pośrednictwem poczty, kuriera lub osobiście do siedziby firmy na adres:

TLC Rental Sp. z o.o. Aleja Krakowska 19 Raszyn 05-090

lub za pośrednictwem poczty elektronicznej na adres mail:
p.mocko@tlc.com.pl

Z dopiskiem:

Oferta dotyczy projektu

„Wdrożenie internetowego systemu B2B dla TLC Rental integrującego zarządzanie systemami logistycznymi w zakresie zamówień, dostaw i kontrolingu”



V. Ocena ofert

Zamawiający dokona oceny ważnych ofert na podstawie następujących kryteriów:

- Cena (100%)

Kryteria formalne

- spełnienie podanych warunków
- spełnienie wymagań funkcjonalnych

VI. Krótka charakterystyka prowadzonej/planowanej działalności Zamawiającego:

TLC Rental świadczy kompleksową obsługę przedsiębiorstw z branży budowlanej w charakterze dostawcy (sprzedaż i wynajem) systemów ogrodzeniowych, bram, kontenerów, systemów zabezpieczenia krawędzi (EPS), oraz innych akcesoriów budowlanych. Uzupełnienie oferty firmy stanowi sprzedaż przemysłowych schodów stalowych, schodów stalowych do kontenerów, jak również barier, bram skrzydłowych oraz przesuwanych, furtek oraz kompleksowego wyposażenia zaplecza budowy.



VII. Przedmiot Zamówienia:

ETAP 1 - realizowany w okresie od 01-07-2014 do 30-09-2014

- A. Zakup środków trwałych o parametrach co najmniej**
- I. Serwer aplikacyjny , IBM x3650 128 GB RAM co najmniej (obudowa RCK, procesor 2 x E5-2670, pamięć RAM-64GB RAM, Dyski HDD 8 x 300GB SAS 10k, zasilacz 2 x 750W)
- B. Zakup wartości niematerialnych i prawnych o parametrach co najmniej**
- I. SAP Business One Użytkownik Profesjonalny (licencjonowane na użytkownika nazwanego) 3 licencje dla użytkowników profesjonalnych systemu, będącego platformą systemową dla B2B (dostęp do wszystkich modułów).
 - II. SAP Business One Użytkownik Ograniczony (licencjonowane na użytkownika nazwanego) 8 licencji dla ograniczonych funkcjonalnie użytkowników systemu B2B (dostęp do niektórych modułów, w obszarze obsługiwanym przez danego użytkownika).
 - III. Silnik Bazy SAP HANA (licencjonowane na blok pamięci 64GB) 2 licencje serwerowe bazy danych.
 - IV. SAP Business One Premium Analytics (licencjonowane na użytkownika nazwanego) 5 licencji dla użytkowników programu do analizowania i raportowania operacji zarejestrowanych w systemie.
 - V. SAP Business One Integration Framework (B1if) (licencjonowane na instancje) 2 licencje serwerowe służące do integracji systemu z platformą.
- C. Usługi doradcze i eksperckie**
- I. Przeprowadzenie wywiadów z kluczowymi użytkownikami wskazanymi przez Klienta, którzy dostarczą niezbędnych informacji potrzebnych do przygotowania dokumentu Analizy Wymagań.
 - II. Przygotowanie dokumentu Analizy Wymagań, opisującego procesy biznesowe oraz sposób ich implementacji w systemie. W wyniku przeprowadzonej analizy przed-wdrożeniowej zostanie opracowany dokument zawierający informacje na temat projektowanego rozwiązania B2B.

Okres realizacji wskazanej części zamówienia: do 30 wrzesień 2014



ETAP 2 - realizowany w okresie od 01-10-2014 do 31-01-2015

- A. Nabywanie usług informatycznych i technicznych związanych z instalacją infrastruktury technicznej i oprogramowania**
- I. Usługi wdrożenia aplikacji SaaS. W ramach usług zostaną przeprowadzone prace programistyczne i projektowe, dla stworzenia zaawansowanych usług analitycznych w formule SaaS.**
 - II. Integracja i konfiguracja oprogramowania. W ramach realizowanych prac nastąpi konfiguracja systemu w środowisku docelowym, integracja formatów plików dla potrzeb standardu EDI.**
 - III. Wdrożenie systemu B2B oraz integracja z systemami partnerów. W ramach usług zostaną przeprowadzone prace programistyczne i projektowe. Wdrożony zostanie podpis elektroniczny do każdego z partnerów.**
- B. Usługi doradcze i eksperckie**
- I. Asysta związana z przenoszeniem danych. Doradcy będą asystować przy eksporcie dokumentów do systemu, zapewniając prawidłowość ich przenoszenia i porządek zapisu, nadając im unikalny symbol/serie numeracyjną.**
 - II. Stworzenie testów wydajnościowych, Testy manualne, z użyciem napisanych scenariuszy testowych. Zgodnie z ogólnie stosowaną metodyką prowadzenia projektów etap testów poprzedzony zostanie przygotowaniem scenariuszy testowych, które zostaną zatwierdzone przez Zespół Projektowy.**

Okres realizacji wskazanej części zamówienia: do 31 stycznia 2015



ETAP 3 - realizowany w okresie od 01-02-2015 do 30-04-2015

A. Usługi doradcze i eksperckie

- I. **Asysta powdrożeniowa.** Po zakończeniu wdrożenia konieczne będzie badanie wydajności zastosowanych rozwiązań integrujących. Wykonawca usługi zbierze uwagi i zgłoszenia pracowników TLC Rental odnośnie funkcjonowania systemu B2B
- II. **TESTY KOŃCOWE SYSTEMU.** Nastąpi testowanie prawidłowości przepływu danych i dokumentów (z TLC Rental do każdego z partnerów oraz od partnerów do TLC Rental). Sprawdzone zostaną wszystkie moduły systemu oraz ich funkcjonalności, wyjątki oraz sytuacje krytyczne.

B. Szkolenia specjalistyczne

- I. Przeprowadzone zostaną szkolenia specjalistyczne dla pracowników firmy TLC Rental. Szkolenie z zakresu obsługi systemu- 300h szkoleniowych dla użytkowników systemu i administratora - 12 osób,

Okres realizacji wskazanej części zamówienia: do 30 kwiecień 2015



VIII. Sposób dostarczenia przedmiotu zamówienia:

Przedmiot zamówienia wymagany jest wraz z dostawą do siedziby Zamawiającego, w ramach projektu „*Wdrożenie internetowego systemu B2B dla TLC Rental integrującego zarządzanie systemami logistycznymi w zakresie zamówień, dostaw i kontrolingu*”

IX. Oferta powinna zawierać składowe z wyodrębnionymi cenami za:

ETAP 1 - realizowany w okresie od 01-07-2014 do 30-09-2014

A. Zakup środków trwałych o parametrach co najmniej

- I. Serwer aplikacyjny , IBM x3650 128 GB RAM co najmniej (obudowa RCK, procesor 2 x E5-2670, pamięć RAM-64GB RAM, Dyski HDD 8 x 300GB SAS 10k, zasilacz 2 x 750W)

B. Zakup wartości niematerialnych i prawnych o parametrach co najmniej

- I. SAP Business One Użytkownik Profesjonalny (licencjonowane na użytkownika nazwanego) 3 licencje dla użytkowników profesjonalnych systemu, będącego platformą systemową dla B2B (dostęp do wszystkich modułów)
- II. SAP Business One Użytkownik Ograniczony (licencjonowane na użytkownika nazwanego) 8 licencji dla ograniczonych funkcjonalnie użytkowników systemu B2B (dostęp do niektórych modułów, w obszarze obsługiwanych przez danego użytkownika)
- III. Silnik Bazy SAP HANA (licencjonowane na blok pamięci 64GB) 2 licencje serwerowe bazy danych
- IV. SAP Business One Premium Analytics (licencjonowane na użytkownika nazwanego) 5 licencji dla użytkowników programu do analizowania i raportowania operacji zarejestrowanych w systemie.
- V. SAP Business One Integration Framework (B1if) (licencjonowane na instancje) 2 licencje serwerowe służące do integracji systemu z platformą

C. Usługi doradcze i eksperckie

- I. Przeprowadzenie wywiadów z kluczowymi użytkownikami wskazanymi przez Klienta, którzy dostarczą niezbędnych informacji potrzebnych do przygotowania dokumentu Analizy Wymagań
- II. Przygotowanie dokumentu Analizy Wymagań, opisującego procesy biznesowe oraz sposób ich implementacji w systemie. W wyniku przeprowadzonej analizy przed-wdrożeniowej zostanie opracowany dokument zawierający informacje na temat projektowane go rozwiązania B2B.

Okres realizacji wskazanej części zamówienia: do 30 wrzesień 2014



ETAP 2 - realizowany w okresie od 01-10-2014 do 31-01-2015

- A. Nabycie usług informatycznych i technicznych związanych z instalacją infrastruktury technicznej i oprogramowania**
- I. Usługi wdrożenia aplikacji SaaS. W ramach usług zostaną przeprowadzone prace programistyczne i projektowe, dla stworzenia zaawansowanych usług analitycznych w formule SaaS.**
 - II. Integracja i konfiguracja oprogramowania. W ramach realizowanych prac nastąpi konfiguracja systemu w środowisku docelowym, integracja formatów plików dla potrzeb standardu EDI.**
 - III. Wdrożenie systemu B2B oraz integracja z systemami partnerów. W ramach usług zostaną przeprowadzone prace programistyczne i projektowe. Wdrożony zostanie podpis elektroniczny do każdego z partnerów.**
- B. Usługi doradcze i eksperckie**
- I. Asysta związana z przenoszeniem danych. Doradcy będą asystować przy eksporcie dokumentów do systemu, zapewniając prawidłowość ich przenoszenia i porządek zapisu, nadając im unikalny symbol/serie numeracyjną.**
 - II. Stworzenie testów wydajnościowych, Testy manualne, z użyciem napisanych scenariuszy testowych. Zgodnie z ogólnie stosowaną metodyką prowadzenia projektów etap testów poprzedzony zostanie przygotowaniem scenariuszy testowych, które zostaną zatwierdzone przez Zespół Projektowy.**

Okres realizacji wskazanej części zamówienia: do 31 stycznia 2015



ETAP 3 - realizowany w okresie od 01-02-2015 do 30-04-2015

- A. Usługi doradcze i eksperckie**
- I. Asysta powdrożeniowa. Po zakończeniu wdrożenia konieczne będzie badanie wydajności zastosowanych rozwiązań integrujących. Wykonawca usługi zbierze uwagi i zgłoszenia pracowników TLC Rental odnośnie funkcjonowania systemu B2B**
 - II. TESTY KONCOWE SYSTEMU. Nastąpi testowanie prawidłowości przepływu danych i dokumentów (z TLC Rental do każdego z partnerów oraz od partnerów do TLC Rental). Sprawdzone zostaną wszystkie moduły systemu oraz ich funkcjonalności, wyjątki oraz sytuacje krytyczne.**
- B. Szkolenia specjalistyczne**
- I. Przeprowadzone zostaną szkolenia specjalistyczne dla pracowników firmy TLC Rental. Szkolenie z zakresu obsługi systemu - 300h szkoleniowych dla użytkowników systemu i administratora - 12 osób,**

Okres realizacji wskazanej części zamówienia: do 30 kwiecień 2015

INNE KRYTERIA I WAŻNE INFORMACJE DLA WNIOSKODAWCÓW

Nie dopuszcza się składania ofert częściowych tj. niezawierających pozycji dla poszczególnych Etapów rozpisanych wedle zestawienia ujętego w tym dokumencie. Każdy element zamówienia powinien być wyceniony oddzielnie.

Oferta powinna także:

- posiadać datę sporządzenia
- posiadać datę lub czas obowiązywania oferty
- być ostemplowana pieczętką firmową Oferenta
- zawierać adres lub siedzibę Oferenta, numer telefonu i NIP
- podpisana przez Oferenta.

Do zapytania dołącza się

Załącznik nr 1 – specyfikację i zakres wymagań w zakresie docelowego systemu.



X. Oferent powinien złożyć oświadczenie

OŚWIADCZAMY, ŻE:

1. posiadam(y) uprawnienia do wykonywania działalności lub czynności objętych niniejszym zamówieniem, jeżeli ustawy nakładają obowiązek posiadania takich uprawnień;
2. posiadam(y) niezbędną wiedzę i doświadczenie oraz dysponujemy potencjałem technicznym i osobami zdolnymi do wykonania niniejszego zamówienia.
3. znajdujemy się w sytuacji ekonomicznej i finansowej zapewniającej wykonanie niniejszego zamówienia;